



Acting Like

La Distinción de una Imagen nace de la Excelencia en el Detalle



Presentación



“Acting Like” es una serie de talleres destinados a trabajar la imagen y la actitud profesionales; un entrenamiento que aporta nociones básicas en marketing personal y negociación para optimizar el rendimiento y la comunicación individual en el mundo de la empresa.

A partir de un conocimiento global de los sistemas comunicacionales del individuo, toda actividad que realicemos se verá enriquecida y dentro de un marco de excelencia.

Es importante considerar que la competencia técnica no es suficiente: en las empresas suele seleccionarse al personal sobre esta capacidad y posteriormente se prescinde de él por falta de actitud y relacionamiento.

Los cursos reúnen conceptos de *Comunicación, Relaciones Públicas, Filosofía aplicada, Psicología (Inteligencia Emocional y Social) y PNL.*



Talleres

Comunicación personal
Liderazgo e influencia
Estrategia de ventas
Planificación comercial



Temario

Lenguaje verbal y no verbal
Oratoria
Vestimenta e imagen
Kinestésica
Proxémica
Factores del entorno
Conocimiento social
Estructura de la gestión
Negociación
Habilidades para la influencia
Psicología del color
Habilidades Intrapersonales
Habilidades interpersonales
Destreza en las relaciones
Las inteligencias múltiples
Detección de habilidades
Responsabilidad y proactividad
Inteligencia emocional en la empresa
Hábitos para la efectividad
Planificación
Diseño de CV
Conceptos básicos de PNL y su aplicación

Modalidad

Cantidad de Clases: tres*

- ▶ **Frecuencia:** una clase semanal*

- ▶ **Duración por Clase:** 90´(estimados)
 - Módulo A – 45 minutos
 - Break – 15 minutos
 - Módulo B – 45 minutos

- ▶ **Recursos materiales:**
 - Presentación digital
 - Material impreso de consulta y actividades
 - Cañón y pantalla

* Ítems adaptables a las necesidades de la institución



Contacto



Profesor: Eliana Lagraba

Estudios Cursados: Profesora en Enseñanza Media - ISDF No. 18
Formación en PNL - CBTech Interactive Learning
Formación Profesional en Relaciones Públicas - Universitas
Curso de postgrado en "Gestión estratégica de las Comunicaciones" – Universidad de Belgrano
Curso de postgrado en "Estrategia de Negocios" – Universidad de Belgrano
Diploma en "Negociación Efectiva" – Escuela Argentina de Negocios
Seminario "La Modificación de los Paradigmas" – Universidad de Congreso (Mendoza)

Carrera Profesional: Actual Coach en Imagen y Comunicación Personal y Corporativa (Acting Like®)
Actual Coach en Formación para la Comunicación Política (ACyS)
Actual RRPP de Massó & Asociados
Ex Gerente de Imagen y Comunicación y Directora de Cuentas de Sarmiento Publicidad

TE: (54)(011) 4821.4746

Cel: (54)(011) 15.6764.2275

eliana.lagraba@actinglike.net